









Il Centro Giulio Aleni in collaborazione con la Coop.LASER propone un "Corso di formazione per Business con la Cina"

Il corso è articolato in 376 ore di cui 100 di stage presso aziende

Il corso è gratuito ed è finanziato attraverso la "dote formazione" della regione Lombardia.

Possono richiedere la dote formazione persone:

- residenti o domiciliati in Lombardia
- che abbiano conseguito un diploma di scuola secondaria superiore o laurea o attestato di competenza di III° livello
- Iscritte al Centro per l'impiego come disoccupati o inoccupati
- In possesso di CRS scheda dei servizi regionali con relativo PIN

Informazioni: d.ssa Elena Bissolotti 339.2547652

Programma del corso:

01- La Cina Oggi: inquadramento paese.

- modelli di entrata, aree geografiche e industrial park;
- conoscenza dei fattori di rischio.
- racconto di casi aziendali.

02- L'Economia Cinese

- inquadramento macroeconomico cinese;
- prospettive economiche in Cina;
- dinamiche sociali e politiche;

03- L'azienda

- di stato, privata, estera;
- organizzazione delle aziende, loro struttura e le risorse umane;
- attività di import ed export e le aziende italiane in Cina.

04- Come gestire un'azienda in Cina

- I rapporti con il partner
- I rapporti con l'amministrazione locale;
- Gli espatriati: come adattarsi alla vita in cina;
- I rapporti con la casa madre.

05- Il Commercio Internazionale

- profitti e perdite;
- lettere di credito;
- ispezioni e assicurazioni
- contratti.

06- Aspetti fiscali in Cina

- regime fiscale generale;
- imposte dirette e indirette in Cina;

- investimenti, permessi, ristretti e vietati

07- Aspetti legali e contrattuali

- istituzioni e regole giuridiche della Cina di oggi;
- contratti di scambio e di investimento;
- protezione della proprietà intellettuale e del know how nel mercato.

08- Strategie di crescita: il ruolo delle risorse umane nelle aziende in Cina

- business etiquette: il modello confuciano nella modernità;
- analisi delle differenze dei codici espressivi e conoscenza del cliente cinese;
- pianificazione di soluzioni organizzative e aspetti generali;
- gestione delle risorse umane e valorizzazione del capitale umano;
- sviluppare le risorse cinesi.

09- Sistema distributivo e logistica in Cina

- canali di distribuzione;
- adempimenti burocratici;
- tasse di importazione.

10- Marketing e comunicazione in Cina

- annunci pubblicitari su giornali e riviste cinesi;
- sconti e offerte speciali, esposizioni;
- caratteristiche del consumatore cinese, segmentazione del mercato;
- traduzione e strategie di comunicazione del marchio.

11- Negoziazione in Cina

- l'impatto della differenza di cultura sul processo negoziale;
- le preferenze negoziali del partner cinese;
- lo stile di risoluzione dei conflitti.